

CAMPUS SURSEE – Der Ort, der Menschen weiterbringt.

Ein Zuhause für Wissen, Austausch und Gemeinschaft – das ist CAMPUS SURSEE. Mit unseren Geschäftsfeldern Bildung, Hotellerie und Sport schaffen wir einen Ort, an dem Menschen in inspirierender Atmosphäre weiterkommen.

Der B2B-Bereich ist genau dein Ding? Dann werde Teil unseres Teams im Geschäftsfeld Hotellerie & Veranstaltungen und bewirb dich als

Sales Verantwortliche/r 60 – 80 %

Deine Aufgaben

- Aktive Akquise von mehrtägigen, nationalen Grossveranstaltungen
- Aufbau und Pflege von strategischen Kundenbeziehungen
- Beratung zu ganzheitlichen Veranstaltungslösungen (Seminar, Hotel, Gastronomie, Rahmenprogramm)
- Teilnahme an Kundenterminen, Messen und Netzwerkanlässen

Das bringst du mit

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise in der Hotellerie oder gleichwertige Ausbildung mit mind. 3 Jahren Erfahrung
- Weiterbildung im Bereich Sales, Marketing oder Vertrieb (B2B)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und Französisch von Vorteil

Freue dich auf

- Ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- 28 Tage Ferien, kostenlosen Parkplatz oder öV-Gutschein, gratis Getränke und Mittagessen, freier Eintritt in die Sportarena und weitere attraktive Benefits

Haben wir dich neugierig gemacht? Dann bewirb dich noch heute.

Deine Fragen beantwortet dir Mara Dalla Bona,
Bereichsleiterin Veranstaltungen, gerne unter 041 926 22 85.

