



## **CAMPUS SURSEE – Der Ort, der Menschen weiterbringt.**

Ein Zuhause für Wissen, Austausch und Gemeinschaft – das ist CAMPUS SURSEE. Mit unseren Geschäftsfeldern Bildung, Hotellerie und Sport schaffen wir einen Ort, an dem Menschen in inspirierender Atmosphäre weiterkommen.

**Der B2B-Bereich ist genau dein Ding? Dann werde Teil unseres Teams im Geschäftsfeld Hotellerie & Veranstaltungen und bewirb dich als**

**Sales Verantwortliche/r 60 – 80 %**

### **Deine Aufgaben**

- Aktive Akquise von mehrtägigen, nationalen Grossveranstaltungen
- Aufbau und Pflege von strategischen Kundenbeziehungen
- Beratung zu ganzheitlichen Veranstaltungslösungen (Seminar, Hotel, Gastronomie, Rahmenprogramm)
- Teilnahme an Kundenterminen, Messen und Netzwerkanlässen

### **Das bringst du mit**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, idealerweise in der Hotellerie oder gleichwertige Ausbildung mit mind. 3 Jahren Erfahrung
- Weiterbildung im Bereich Sales, Marketing oder Vertrieb (B2B)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und Französisch von Vorteil

### **Freue dich auf**

- Ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- 28 Tage Ferien, kostenlosen Parkplatz oder öV-Gutschein, gratis Getränke und Mittagessen, freier Eintritt in die Sportarena und weitere attraktive Benefits

**Haben wir dich neugierig gemacht? Dann bewirb dich noch heute.**

Deine Fragen beantwortet dir Mara Dalla Bona,  
Bereichsleiterin Veranstaltungen, gerne unter 041 926 22 85.

