



CAMPUS SURSEE – Der Ort, der Menschen weiterbringt.

Ein Zuhause für Wissen, Austausch und Gemeinschaft – das ist CAMPUS SURSEE. Mit unseren Geschäftsfeldern Bildung, Hotellerie und Sport schaffen wir einen Ort, an dem Menschen in inspirierender Atmosphäre weiterkommen.

Der B2B-Bereich ist genau dein Ding und du kennst dich in der Welt der Hotellerie bestens aus? Dann werde Teil unseres Teams und bewirb dich als

Sales Verantwortliche/r 60 – 80 %

Deine Aufgaben

- Aktive Akquise von Veranstaltungen, Events und nationalen Grossveranstaltungen
- Beratung zu ganzheitlichen Veranstaltungslösungen (Seminar, Hotel, Gastronomie, Rahmenprogramm)
- Gezielte Neukundengewinnung und nachhaltiger Ausbau bestehender Partnerschaften
- Aufbau wertvoller Kontakte und Repräsentation unseres Angebots an Kundenterminen, Messen und Netzwerkanlässen

Das bringst du mit

- Abgeschlossene Ausbildung als Hotelkommunikationsfachfrau/-mann oder Studium an einer Hotelfachschule mit mind. 3 Jahre Berufserfahrung im Sales / Marketing
- Weiterbildung im Bereich Sales, Marketing oder Vertrieb (B2B) in der Hotellerie
- Verkaufstarke, kommunikative Persönlichkeit mit ausgeprägtem Verhandlungsgeschick und Gespür für Gästebedürfnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse, Englisch und Französisch von Vorteil

Freue dich auf

- Ein kollegiales Arbeitsumfeld
- Abwechslungsreiche Aufgaben mit Eigenverantwortung und Gestaltungsspielraum
- 28 Tage Ferien, kostenlosen Parkplatz oder öV-Gutschein, gratis Getränke und Mittagessen, freier Eintritt in die Sportarena und weitere attraktive Benefits

Haben wir dich neugierig gemacht? Dann bewirb dich noch heute.

Deine Fragen beantwortet dir Mara Dalla Bona,
Bereichsleiterin Veranstaltungen, gerne unter 041 926 22 85.

Jetzt bewerben!

